FORCA DIGITAL AGENCY

Poslovni razvoj za B2B tvrtke

Otvaranje razgovora s potencijalnim kupcima, distributerima i partnerima u Hrvatskoj i inozemstvu.

01 PRIPREMA Ciljani kupci i tržište, istraživanje kontakata, priprema pristupa i sastanaka.

02 TEREN Predstavljanje ponude na sajmovima i poslovnim događanjima te kvalifikacija interesa.

03 FOLLOW-UP Personalizirano javljanje, evidencija odgovora i dogovor sljedećih koraka s prodajnim timom.

Za tvrtke s ponudom spremnom za prodaju i kapacitetom isporuke. Tržište i izvedivost pristupa procjenjujemo prije angažmana.

FORCA DIGITAL AGENCY

Klijenti i provedeni angažmani

Croatia Yachting

ACAP konferencija, Seattle 2026.

Priprema ciljanih kontakata i pristupa.
Predstavljanje charter ponude i povezivanje tima s relevantnim kontaktima.
Evidencija prilika i preporuke za nastavak komunikacije.

Workspace / Serwizz

Biograd Boat Show 2026.

Priprema i kontaktiranje potencijalnih klijenata.
Dva dana rada na terenu, predstavljanje rješenja i razgovori o potrebama.
Lead tracker s prioritetima i sljedećim koracima.

Željka Barišić, voditeljica angažmana
Iskustvo marketinga i poslovnog umrežavanja. Članica organizacijskog i networking tima ACAP konferencije.

FORCA DIGITAL AGENCY

Cjenik i početak suradnje

Model	Naknada	Uključeni opseg
Sajamski dan	500 € / dan	Do 8 sati rada na terenu
BD pilot	1.500 € / projekt	Do 25 sati, do 20 ciljanih tvrtki, u razdoblju do 4 tjedna
Kontinuirana podrška	2.000 € / mjesec	Do 35 sati mjesečno, prema dogovorenim prioritetima

Priprema i follow-up uključeni su u pilot i mjesečni model. Uz sajamski dan ugovaraju se zasebno. Put, smještaj i akreditacije obračunavaju se posebno, uz prethodno odobrenje.

Opseg, rokove i naknadu potvrđujemo ponudom prije početka. Broj sastanaka i prodaja ovisi o interesu tržišta. PDV se ne obračunava.

Uvodni razgovor od 20 minuta bez naknade

zeljka@forcadigitalagency.com +385 91 502 3121
Željka Barišić / Vanjski business development